



BRILLIANCE
JEWELRY

บิลเลียน จิวเวลรี่

คู่มือตัวแทนจำหน่าย

สารบัญ

1.0	การจ่ายผลตอบแทนสำหรับตัวแทน	3
1.1	ตัวแทนขาย	3
1.1.1	เงื่อนไขตัวแทนขาย.....	3
1.2	ตัวแทนประเภทร้านค้า	3
1.2.1	เงื่อนไขตัวแทนประเภทร้านค้า	4
2.0	การจำแนกประเภทตัวแทน	4
2.1	สมาชิกทั่วไป	4
2.2	ตัวแทน STANDARD	4
2.3	ตัวแทน SILVER	4
2.4	ตัวแทน GOLD	4
2.5	ตัวแทน PLATINUM	5
2.6	ตัวแทน SAPPHIRE	5
2.7	ตัวแทน RUBY	5
2.8	ตัวแทน DIAMOND	5
2.9	การเปิดร้านค้า (SHOP)	5
3.0	การกำหนดรหัสประจำตัวแทน	6
4.0	หลักฐานการสมัคร	6
5.0	ช่องทางของรายได้	6
6.0	การรับผลตอบแทน	7
7.0	การรับประกันสินค้า	7
8.0	การพ้นจากสมาชิกภาพ	7

คู่มือตัวแทนจำหน่าย

1.0 การจ่ายผลตอบแทนสำหรับตัวแทน

1.1 ตัวแทนขาย

ประเภทตัวแทน	อัตราค่าสมัคร	ได้รับสินค้าจากราคาป้าย	ผลตอบแทนจากการขาย	ผลตอบแทนจากการแนะนำตัวแทน	ผลตอบแทนจากตัวแทนของเรา แนะนำตัวแทน/ และขายสินค้า
สมาชิกทั่วไป	ไม่มีค่าสมัคร	-	-	5%	
STANDARD	1,000 บาท	-	5%	10%	
ประเภทตัวแทน	เปิดบิลครั้งแรก				
SILVER	10,000 บาท	20,000	8%	10%	
GOLD	50,000 บาท	100,000	10%	15%	2%
PLATINUM	100,000 บาท	200,000	12%	15%	3%
SAPPHIRE	200,000 บาท	400,000	14%	20%	4%
RUBY	500,000 บาท	1,000,000	16%	20%	5%
DIAMOND	1,000,000 บาท	2,000,000	18%	20%	7%

1.1.1 เงื่อนไขตัวแทนขาย

- มูลค่าของสินค้าที่จะได้รับ เป็นสินค้าใดๆก็ได้ที่ผลิตภายใต้แบรนด์ และเป็นสินค้าที่มีจำหน่ายหรือสินค้าที่สั่งผลิตของบริษัทเท่านั้น
- การเปิดบิลเพื่อสมัครในครั้งแรก ไม่สามารถใช้ได้กับสินค้าประเภททองอิตาลี ทองรูปพรรณ 96.5 และทองคำ 99.99%
- สินค้าประเภทจิวเวลรี่ ทุก 100 บาทหลังหักส่วนลดจากการขาย จะได้รับ 1 คะแนน (สามารถนำมาเป็นส่วนลด 1 คะแนน : 1 บาท หรือสะสมไว้แลกรับแพ็คเกจทองเที่ยวได้ตามเงื่อนไขของบริษัทฯ)
- การเลื่อนชั้นของตัวแทน เพื่อรับผลตอบแทนที่มากขึ้น สามารถสะสมยอดซื้อสินค้าของตัวเองภายในเดือนนั้นๆ เท่านั้น ยอดซื้อสินค้าคือยอดที่ตัวแทนซื้อสินค้าเอง ไม่ใช่ยอดขาย หรือยอดจากการแนะนำตัวแทน หากเกินเดือนจะต้องสะสมยอดใหม่จึงจะเพิ่มชั้นการเป็นตัวแทนได้ (เป็นการสะสมยอดแบบเดือนต่อเดือน)
- สำหรับตัวแทนขายที่แนะนำตัวแทนประเภทร้านค้า ผู้แนะนำจะได้รับคำแนะนำจากการแนะนำครั้งแรกเท่านั้น โดยไม่ได้รับผลตอบแทนอื่นๆจากการขายของตัวแทนที่ท่านแนะนำ

1.2 ตัวแทนประเภทร้านค้า

ประเภทตัวแทน	อัตราค่าสมัคร	สิทธิในการซื้อสินค้า
SHOP-GOLD	100,000 บาท	ได้รับสิทธิซื้อสินค้าประเภทงานทอง ในราคาส่วนลด 60% จากราคาเต็ม โดยไม่ได้รับผลตอบแทนข้างต้นเหมือนตัวแทนประเภทอื่นๆ
SHOP-SILVER	30,000 บาท	ได้รับสิทธิซื้อสินค้าประเภทงานเงิน ในราคาส่วนลด 60% จากราคาเต็ม โดยไม่ได้รับผลตอบแทนข้างต้นเหมือนตัวแทนประเภทอื่นๆ

1.2.1 เงื่อนไขตัวแทนประเภทร้านค้า

- สำหรับการแนะนำตัวแทนประเภทร้านค้า ผู้แนะนำจะได้รับคำแนะนำจากการแนะนำครั้งแรกเท่านั้น

**เงื่อนไขผลตอบแทนอาจมีการเปลี่ยนแปลงเพื่อให้ผลตอบแทนที่เหมาะสมกับสมาชิกและตัวแทนโดยบริษัทจะประกาศในเว็บไซต์และ/หรือ APPLICATION ของบริษัทและ LINE ตัวแทนบริษัท*

2.0 การจำแนกประเภทตัวแทน

ประเภทของตัวแทนแบ่งออกเป็น 8 ประเภทด้วยกัน แต่ละประเภทมีผลตอบแทนแตกต่างกันไป มีรายละเอียดดังนี้

2.1 สมาชิกทั่วไป

สมาชิกจะได้สิทธิ์ซื้อสินค้าในราคาลด 40% และได้รับผลตอบแทนจากการแนะนำคนมาเป็นตัวแทน 5 % ของยอดการสมัครของตัวแทนที่แนะนำ

2.2 ตัวแทน STANDARD

ค่าสมัคร 1,000 บาท ได้สิทธิ์จำหน่ายสินค้าและได้รับผลตอบแทนจากยอดขาย 5% และผลตอบแทนจากการแนะนำตัวแทน 10% ของยอดการสมัคร

2.3 ตัวแทน SILVER

ค่าสมัคร 10,000 บาท จะได้รับสินค้ามูลค่า 20,000 บาท ในราคาป้ายหน้าร้าน และได้ผลตอบแทนจากการขาย 8% และผลตอบแทนจากการแนะนำตัวแทน 10% ของการสมัครเป็นตัวแทน

2.4 ตัวแทน GOLD

ค่าสมัคร 50,000 บาท จะได้รับสินค้ามูลค่า 100,000 บาท ในราคาป้ายหน้าร้าน และได้ผลตอบแทนจากการขาย 10% และผลตอบแทนจากการแนะนำตัวแทน 15% ของการสมัครเป็นตัวแทน และผลตอบแทนจากการที่ตัวแทนของตนขายสินค้า 2% ของยอดขาย

2.5 ตัวแทน PLATINUM

ค่าสมัคร 100,000 บาทจะได้รับสินค้ามูลค่า 200,000 บาท ในราคาป้ายหน้าร้าน และได้ผลตอบแทนจากการขาย 12% และผลตอบแทนจากการแนะนำตัวแทน 15% ของการสมัครเป็นตัวแทน และผลตอบแทนจากการที่ตัวแทนของตนเอง สินค้า 3% ของยอดขาย

2.6 ตัวแทน SAPPHIRE

ค่าสมัคร 200,000 บาทจะได้รับสินค้ามูลค่า 400,000 บาท ในราคาป้ายหน้าร้าน และได้ผลตอบแทนจากการขาย 14% และผลตอบแทนจากการแนะนำตัวแทน 20% ของการสมัครเป็นตัวแทน และผลตอบแทนจากการที่ตัวแทนของตนเอง สินค้า 4% ของยอดขาย

2.7 ตัวแทน RUBY

ค่าสมัคร 500,000 บาทจะได้รับสินค้ามูลค่า 1,000,000 บาท ในราคาป้ายหน้าร้าน และได้ผลตอบแทนจากการขาย 16% และผลตอบแทนจากการแนะนำตัวแทน 20% ของการสมัครเป็นตัวแทน และผลตอบแทนจากการที่ตัวแทนของตนเอง สินค้า 5% ของยอดขาย

2.8 ตัวแทน DIAMOND

ค่าสมัคร 1,000,000 บาทจะได้รับสินค้ามูลค่า 2,000,000 บาท ในราคาป้ายหน้าร้าน และได้ผลตอบแทนจากการขาย 18% และผลตอบแทนจากการแนะนำตัวแทน 20% ของการสมัครเป็นตัวแทน และผลตอบแทนจากการที่ตัวแทนของตนเอง สินค้า 7% ของยอดขาย

2.9 การเปิดร้านค้า (SHOP GOLD)

สมาชิกหรือตัวแทนจะต้องทำการเปิดบิลในครั้งแรกขั้นต่ำจำนวน 100,000 บาท ถึงจะมีสิทธิ์ที่จะไปทำราคาขายเอง โดยไม่รับค่าตอบแทนเบื้องต้นนั้น บริษัทจะส่งสินค้าให้ร้านค้า ในราคาส่วนลด 60 % จากราคาป้าย

3.0 การเปิดร้านค้า (SHOP SILVER)

สมาชิกหรือตัวแทนจะต้องทำการเปิดบิลในครั้งแรกขั้นต่ำจำนวน 30,000 บาท ถึงจะมีสิทธิ์ที่จะไปทำราคาขายเองโดยไม่รับค่าตอบแทนเบื้องต้นนั้น บริษัทจะส่งสินค้าให้ร้านค้า ในราคาส่วนลด 60 % จากราคาป้าย

4.0 การกำหนดรหัสประจำตัวแทน

ประเภทตัวแทน	รหัสตัวแทน
สมาชิกทั่วไป	GNL-xxxxx
STANDARD	STD-xxxxx
SILVER	SVR-xxxxx
GOLD	GLD-xxxxx
PLATINUM	PTN-xxxxx
SAPPHIRE	SAP-xxxxx
RUBY	RUB-xxxxx
DIAMOND	DMN-xxxxx
SHOP-GOLD	SPG-xxxxx
SHOP-SILVER	SPS-xxxxx

หมายเลขรหัสตัวแทนจะนับต่อเนื่องจากตัวแทนในแต่ละประเภทตามที่สมัคร โดยไม่มีการแบ่งแยกเฉพาะสายงานใดสายงานหนึ่ง

5.0 หลักฐานการสมัคร

1. สำเนาทะเบียนบ้าน
2. สำเนาบัตรประชาชน
3. รูปถ่าย
4. หน้าสมุดธนาคารที่ให้โอนเงินเข้า

6.0 ช่องทางของรายได้

1. รายได้จากการขาย
2. รายได้จากการแนะนำ
3. รายได้จากการตัวแทนของเราขายสินค้า
4. รายได้จากการสะสมแต้ม หรือสะสมคะแนน
5. ได้ท่องเที่ยวทั้งในและต่างประเทศ

7.0 การรับผลตอบแทน

บริษัทจะโอนเข้าบัญชีของตัวแทนซึ่งได้ผูกบัญชีไว้กับบริษัทตามเอกสารการสมัครเท่านั้น โดยจะได้รับเงินไม่เกิน 30 วันทำการ นับจากวันที่ได้รับชำระเงินค่าสินค้าครบเรียบร้อยแล้ว

8.0 การรับประกันสินค้า

- ฟรีค่าแรงซ่อมบำรุงตลอดอายุการใช้งาน
- ในกรณีเปลี่ยนสินค้า สินค้าใหม่ต้องมีมูลค่าสูงกว่าสินค้าเดิม (กรณีสินค้าชำรุด อาจมีการหักค่าเสื่อมตามสภาพ)
- การรับซื้อคืนสินค้าต้องมีสภาพสมบูรณ์ โดยคิดราคาเสื่อม ในการขายคืนสินค้าขั้นต่ำ 15-30%
- เพื่อให้เป็นไปตามเงื่อนไขการรับประกัน ต้องนำไปรับประกันสินค้ามาด้วยทุกครั้งที่ขอรับบริการ

9.0 การพ้นจากสมาชิกภาพ

- การนำข้อมูลของบริษัทไปเปิดเผยให้บริษัทคู่แข่ง
- การนำสินค้าอื่นมาขาย โดยแอบอ้างเป็นสินค้าของบริษัทเพื่อการรับประกัน
- การใช้ข้อมูลของบริษัทเพื่อขายสินค้าของบริษัทอื่นๆ ที่มีชื่อของบริษัท บิลเลียน จิวเวลรี่
- การนำเสนอขายงานจิวเวลรี่และเครื่องประดับใดๆ ที่ไม่ใช้งานภายใต้การผลิตและจำหน่ายโดย บริษัท บิลเลียน จิวเวลรี่ อันมีผลต่อความน่าเชื่อถือของสินค้าเรา
- การลดราคาหรือโฆษณาขายโดยทำราคาต่ำกว่าตัวแทนอื่นๆ
- การอ้างอิง เปรียบเทียบ โดยใช้ข้อความ หรือรูปภาพซึ่งเป็นชื่อบริษัทคู่แข่ง หรือลูกค้าสั่งผลิตของบริษัท ซึ่งเป็น การมิควร หรือก่อให้เกิดความเสื่อมเสีย